



Unser Kunde ist ein Full-Service-Logistikdienstleister und erbringt Leistungen vom Value Packaging über die Kontrakt- bis zur Distributionslogistik. Zur Unterstützung des weiteren Wachstums suchen wir den

## **Business Development Manager Kontraktlogistik (m/w/d) in Nordrhein-Westfalen**

### **Ihre Aufgaben:**

- ✓ Sie verantworten den strategischen Ausbau der Marktpräsenz in den Bereichen Handel, FMCG, Elektro, Industrie, DIY und Maschinenbau. Im E-Commerce bauen Sie die logistischen Dienstleistungen gezielt weiter aus.
- ✓ Durch detaillierte Markt- und Wettbewerbsanalysen sowie die Definition von Kundenzielgruppen und potenziellen Kunden, orientieren Sie sich eng an der Unternehmensstrategie. Auf dieser Basis entwickeln Sie ein marktgerechtes Dienstleistungsportfolio.
- ✓ Zu Ihrem täglichen Aufgabenbereich gehört die Planung, Durchführung und Nachbereitung von Neukundenkampagnen, inklusive Kaltakquise. Darüber hinaus identifizieren Sie potenzielle Ausschreibungen in der Kontraktlogistik und bearbeiten diese in Zusammenarbeit mit dem Projektmanagement. Sie erstellen Angebote und begleiten den gesamten Angebotsprozess bis hin zur Vertragsgestaltung.
- ✓ Neben der Akquise übernehmen Sie die Betreuung ausgewählter Bestandskunden und sichern langfristige Geschäftsbeziehungen. Ihre Teilnahme an branchenspezifischen Messen, Veranstaltungen und Kongressen unterstützt zudem den Aufbau von Netzwerken und die Repräsentation des Unternehmens.
- ✓ Die enge Zusammenarbeit mit dem Marketingbereich rundet Ihr Profil ab und trägt zur erfolgreichen Positionierung bei.

### **Ihr Profil:**

- ✓ Langjährige Erfahrung als Business Development Manager, Key Account Manager oder Sales Manager in der Logistikbranche, im speziellen in der Kontraktlogistik und ein gutes Netzwerk.
- ✓ Betriebswirtschaftliches Verständnis und Erfahrung im Projektmanagement sind für Sie eine Selbstverständlichkeit.
- ✓ Gute Kenntnisse im Umgang mit Microsoft-Office-Programmen runden Ihr Profil ab.

### **Unser Kunde bietet:**

- ✓ Einen Arbeitsplatz in einem wachsenden Logistik-Familienunternehmen, in dem Teamarbeit groß geschrieben wird.
- ✓ Flexible Arbeitszeiten
- ✓ Eine attraktive leistungsgerechte Vergütung, inkl. der Zahlung von Vermögenswirksamen Leistungen
- ✓ Ein Firmen-PKW mit privater Nutzung
- ✓ Remote Work

Interessierte Kandidaten senden ihre Bewerbungsunterlagen unter Angabe der frühest möglichen Verfügbarkeit und der Gehaltsvorstellung per E-mail an [Bewerbung@logistik-consultants.de](mailto:Bewerbung@logistik-consultants.de). Für weitere Informationen steht Ihnen Herr Klaus Kothmann telefonisch unter +49 201 8945 364 zur Verfügung.